



NOCORE

PEOPLE21[®]

**“Nocore heeft zich
als partner dubbel en
dwars bewezen.”**



De samenwerking tussen People21 & Nocore

Eén backofficesysteem voor twee uitzendbureaus. Dat was drie jaar geleden het verzoek van [People21](#), een holding van meerdere uitzendlabels. Martijn Woudsma, finance manager bij People21, vertelt waarom hij nog altijd tevreden is met de samenwerking met Nocore.

‘De uitzendbureaus Stipt en Quality bestaan al meer dan twintig jaar en gebruikten verschillende backofficesystemen. Dit bleek na de samenvoeging in 2018 niet meer handig te werken en daarom hebben we in datzelfde jaar een tender uitgeschreven, die Nocore heeft gewonnen. De reden? Het bedrijf had onder meer de ET-regeling goed in de software opgenomen en de wijze van berekenen op inhoudingen duidelijk uitgewerkt. Dit was bij de andere aanbieders wat omslachtiger gedaan.

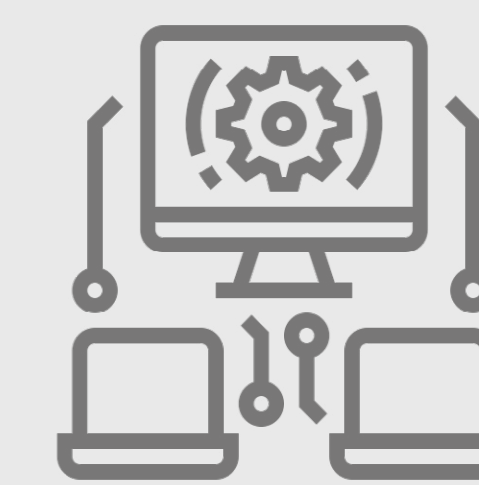
Ook de software met betrekking tot het automatisch verwerken van uren sluit perfect bij ons aan. Dat werkt erg fijn.’

Martijn Woudsma
Finance Manager bij People21



25%

tijdsbesparing door
efficiënt te werken



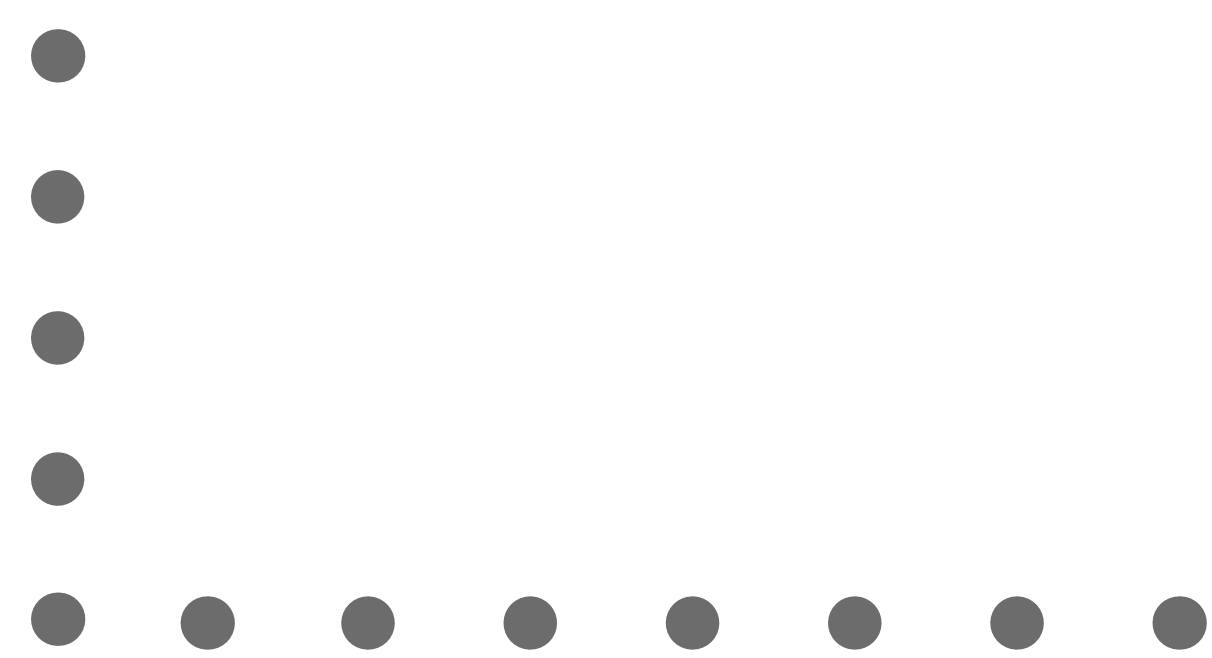
1 systeem
voor **2** uitzendbureaus



Nocore heeft zich als partner dubbel en dwars bewezen.

1 januari
2019

1.000
medewerkers



1 januari
2022

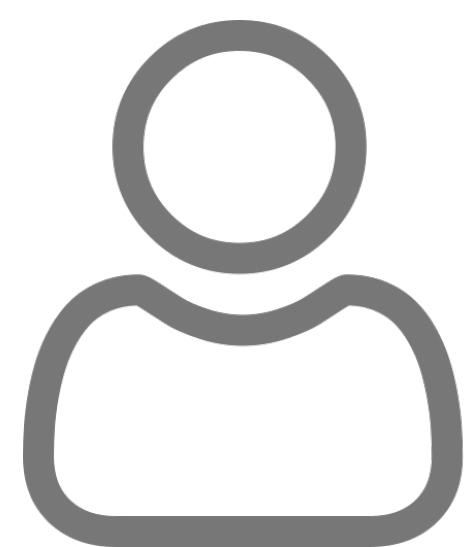
1.400
medewerkers



Met dezelfde FTE hebben we **40%**
meer medewerkers kunnen verlonen.



Duidelijk
implementatieplan



Klantenportaal
24/7 bereikbaar



Stap voor stap testen
voor volgende fase



Oplossingsgerichte
partner

Een op een contact

‘De samenwerking verliep meteen al heel prettig. Nocore heeft een duidelijk implementatieplan geschreven, met een goede route om ons door het proces heen te helpen. Hiervoor kwam regelmatig een consultant bij ons langs. Heel fijn om niet gebonden te zijn aan een helpdesk en om op die manier persoonlijk, een op een contact te hebben. Voor het overgaan op hun backofficesysteem zijn we voor de zekerheid met de kleinste entiteit begonnen.

Zo konden we goed testen of we ergens tegenaan zouden lopen en kijken hoe we dit konden oplossen, zodat het bij de overgang naar de volgende entiteit soepeler zou verlopen. Dit bleek verstandig, want zoals vaak met dit soort transitie waren er wat kinderziektes die we niet hadden voorzien. Nocore heeft zich hierin altijd als een oplossingsgerichte partner opgesteld en samen met ons gekeken naar de mogelijkheden om dit zo goed mogelijk te verhelpen.’

“

Steeds weer bewijst Nocore haar partnerschap en bevestigen ze ons dat we de juiste keuze hebben gemaakt.

‘In oktober 2020 hebben we uitzendbureau DDD toegevoegd aan onze groep. Ook zij werkten met een ander backofficesysteem, waardoor we wederom voor een transitie stonden. Samen hebben we het transitieplan uit 2019 nog eens tegen het licht gehouden en daar waar nodig aangevuld of verbeterd. In slechts zes weken hebben we, onder meer dankzij hulp van een consultant, de volledige backoffice van de onderneming succesvol en zonder enige problemen overgeheveld.

Maar ook op andere momenten heeft Nocore zich meermaals als prettige partner opgesteld. Recentelijk nog stond onze onderneming voor een grote uitdaging. Na kort telefonisch contact begreep Nocore de urgentie en heeft razendsnel een plan gemaakt om met consultants en de techniekafdeling tot een goede oplossing te komen. Steeds weer bewijst Nocore haar partnerschap en bevestigen ze ons dat we drie jaar geleden de juiste keuze hebben gemaakt.’



Meer weten over Nocore of geïnteresseerd in een demo? Neem contact met ons op.

0413 - 24 20 50 | [Demo aanvragen](#)